

קורס - NLP למנהלים

הקדמה

יכולת התמדה בצורה יעילה היא רק השתקפות של כמה טוב אתה מוביל את עצמך. הבעיה היא שרוב האנשים מעולם לא למדו כלים יעילים להוביל את עצמם. מחקרים התנהגותיים מראים כי 80% מהדרך להגיע למטרה הוא פסיכולוגיה ו-20% בלבד הוא אסטרטגיה. קורס זה יתן לכם את הכלים להוביל ב-80% בהצלחה.

יוצגו בסדנה זו שיתנו (Neuro Linguistic Programming) מתקדמות NLP טכניקות למשתתפים כלים וטכניקות שיעזרו להם להסתכל על אירועים מנקודות מבט שונות שיעזרו להם ליצור שינוי מנטלי רגשי, ולכן גם שינוי התנהגותי מיידי. משתתפים יעזבו את מרגישים מועצמים ויוכלו ליצור תוצאות שבעבר נראו מחוץ להישג יד, או אפילו בלתי אפשריות.

מטרת הקורס:

להגדלה ושיפור תוצאות העסקיות למנהלים על ידי NLP היא לספק כלים מעשיים מעולם ה שיפור התודעה העסקית.

מה תקבלו בקורס?

זה הטכנולוגיה החדשנית ביותר N.L.P דרך יעילה, פשוטה ומוצלחת להשגת שינויים בזמן קצר, בתחום של התפתחות אישית ומקצועית, "הליכי חשיבה במוח לעיצוב התנהגות". בעזרת שיטה זו תוכלו להבין ולקבל שליטה על החשיבה המודעת והלא מודעת שלנו.

פירוט הנושאים הנלמדים בקורס

מפגש - המפתח להצלחה ניהולית

- הצגת מבנה הסדנה
- היכרות עם משתתפי הקבוצה
- תפקוד התת מודע שלנו ואיך הוא משפיע על ההצלחה שלנו
- מודל התקשורת של NLP
- חמשת עקרונות ההצלחה של ה NLP

מפגש - בניית חזון שלם לעסק

- מציאת הערכים שלנו
- יצירת חזון שלם לעסק שלך בהלימה עם הערכים שלנו
- בניית צעדים ספציפיים להשיג את החזון לפי מודל וולט דיסני

מפגש - הצבת מטרות ויעדים - מתכנון למעשה

- איך להציב מטרות באמצעות מודל ה S-M-A-R-T כך שבאמת תוכל להשיג אותם
- איך לבנות תכנית פעולה מדוייקת שהשיג את המטרות שלך
- יצירת “ מפת דרכים ” מהמצב המצוי לרצוי
- זיהוי החסמים, הקונפליקטים שמעכבים את פריצת הדרך
- איך תשתיל את המטרות בתת מודע שלך כך שתדע שאתה יכול להשיג אותם

מפגש - מיומנויות בניית ארון והסוד להשפעה

- כימיה מיידיית – כיצד ליצור חיבור מהיר ועמוק עם כל אחד וכל אחת
- איך להתחבר בקלות לאנשים שונים מרקעים, עדות, דתות ותרבויות שונות
- הדרך הנכונה ליצירת רושם ראשוני מעולה המאפשר רכישת ארון ואמינות במהירות
- כיצד להשתמש בתנועות גוף לא מודעות כדי ליצור כימיה

מפגש - זיהוי ושינוי אמונות

- זיהוי אמונות מושרשות, שפוגעות בהצלחה העסקית שלך
- שינוי האמונות לאמונות מעצימות
- איך להחזיר את השליטה לידיים שלך

מפגש - קריאת שפת גוף והשפעה

- אבחון מדויקת של הסימנים המעידים על מחשבותיו ותחושותיו של האדם עימו אתם עושים עסקים
- דפוסי עיניים - לקרוא את מה שעובר לאנשים בראש
- איך לזהות סוגים שונים של אישיות מאחורי סוגים שונים של מילים
- איך להתאים אישית את השפה שלך לכל אחד כך שבאמת תשפיע על הלקוחות שלך
- איך להעביר מסר שיתקבל ללא שום התנגדות

מפגש - שינוי הרגלים ודפוסי חשיבה

- כיצד להפטר מהתנהגויות לא רצויות תוך דקות
- איך לפרק מחשבות ואמונות מושרשות שמעכבות אותך ופוגעות בהצלחה שלך ובעסק שלך
- איך לבנות דרכי פעולה ומחשבה חדשות שיתנו לך את הביטחון שהכל אפשרי
- איך להפטר מדחיינות

מפגש - ניהול מצבים רגשיים וחיבור למשאבים

- איך לנהל את הרגשות שלך ומצבי הרוח, כך שתוכל לבנות בטחון ואופטימיות בעסק שלך
- בניית כפתורי מוטיבציה, ביטחון והצלחה
- כלים פרקטים להתמודד עם מצבי לחץ וחרדה

מפגש - לקחת שליטה על הטייס האוטומטי

- איך להפסיק תגובות רגשיות אוטומטיות והרגלים
- איך להפסיק חבלה עצמית
- איך להפטר מדחיינות